

Komercjalizacja rezultatów projektu

spotkanie informacyjne
Program LIDER XII





Komercjalizacja rezultatów projektu



dr inż. Dominik Kowal

Centrum Transferu Technologii AGH

Krakowskie Centrum Innowacyjnych Technologii INNOAGH sp. z o.o.
- spółka celowa AGH -



- » LIDER jest programem którego celem jest poszerzenie kompetencji młodych naukowców w samodzielnym planowaniu prac badawczych oraz zarządzaniu własnym zespołem badawczym, podczas realizacji projektów badawczych, których **wyniki mogą mieć zastosowanie praktyczne i posiadają potencjał wdrożeniowy**.
- » Program LIDER służy także stymulowaniu **współpracy naukowców z przedsiębiorstwami**, poprzez umożliwienie **realizacji badań o potencjale komercjalizacyjnym i wdrożeniowym**, stymulowanie mobilności międzysektorowej, międzyuczelnianej oraz między jednostkami naukowymi.

Ekosystem innowacji AGH to partnerska i przyjazna przestrzeń dla:



- » planowania badań naukowych i prac rozwojowych zorientowanych na wdrożenie rezultatów na rynek
- » ochrony i zarządzania własnością intelektualną
- » promocji wyników badań i budowania relacji z odbiorcami, partnerami, inwestorami itp.
- » wprowadzania wyników badań na rynek
- » rozwoju technologicznych start-upów (spółek spin-off)
- » realizacji prac B+R+I
- » edukacji i kształtowania postaw przedsiębiorczych wśród społeczności akademickiej





„Program LIDER ma charakter elitarny (...)”

Oferta dla Wnioskodawców programu LIDER



Konsultacje

Indywidualne konsultacje brokerów innowacji

termin, forma i zakres preferowana przez Wnioskodawcę

- 1) Rejestracja wniosku w e-COP (Wnioskodawca)
- 2) Wiadomość z kontaktem do konkretnego brokera wydziałowego lub CTT
- 3) **Współpraca Wnioskodawca – sieć brokerów**

Realizacja wsparcia w zakresie **w zakresie punktu III wniosku** o dofinansowanie ale i w pozostałych aspektach związanych m.in. z rynkiem, identyfikacją problemu (potrzeby rynkowej), innowacyjnością, spojrzeniem z perspektywy klienta (korzyści), ścieżkami komercjalizacji i realnością wskaźników, analizami ryzyk i barier wdrożenia rezultatów...

DZIAŁAMY W SIECI INNOWACJI

dr inż. Arkadiusz Szmaj

Menadżer Sieci Innowacji AGH

- Brokerzy innowacji (CTT i wydziałowi)
- Eksperti w zakresie ochrony własności intelektualnej
- Rzecznicy patentowi
- Eksperti w zakresie komercjalizacji wiedzy
- Eksperti w zakresie rozwoju nowego biznesu (spółek spin-off)

- Porozumienie Akademickich Centrów Transferu Technologii (PACTT)
- Porozumienie Spółek Celowych (PSC)
- Association of European Science and Technology Transfer Professionals (ASTP)

Seminarium - webinarium

Komercjalizacja wyników badań - wprowadzenie dla piszących wnioski w programie "Lider"

3 luty 2021 r. (środa) / godz. 14:00-16:00 / MS Teams

Seminarium poświęcone zagadnieniom związanym z komercjalizacją wyników badań.

Cel: dostarczyć wiedzę i podzielić się doświadczeniami - źródłem inspiracji podczas pisania wniosku i wsparciem w tworzeniu skutecznego planu wdrożenia wyników badań.

- konsekwencje deklaracji komercjalizacji w projekcie
- jak wygląda ścieżka planowania i realizacji projektu, który ma się zakończyć wdrożeniem
- własność intelektualna i prawa własności intelektualnej w projekcie
- zachowanie poufności w projekcie
- jaką pomoc, od kogo i dlaczego warto uzyskać planując, realizując i zamykając projekt (m.in. broker, rzecznik patentowy, ekspert komercjalizacji)
- co ciekawego i ważnego odnaleźć można „Regulaminie zarządzania prawami autorskimi i prawami pokrewnymi oraz prawami własności przemysłowej oraz zasad komercjalizacji AGH”
- rola analiz, ekspertyz rynkowych oraz kontaktów z potencjalnymi klientami



www.ctt.agh.edu.pl
www.innoagh.pl



Przykładowe działania w ekosystemie



Celem programów „Inkubator Innowacyjności” jest wsparcie procesu zarządzania wynikami badań naukowych i prac rozwojowych, w szczególności w zakresie komercjalizacji.



- inicjowania oraz wzmocnienia współpracy między środowiskiem naukowym a otoczeniem gospodarczym, w tym poszukiwania podmiotów zainteresowanych wdrożeniem wyników badań naukowych i prac rozwojowych,
- przygotowania projektów komercjalizacji wyników badań naukowych i prac rozwojowych (analizy potencjału rynkowego wynalazków oraz analizy ich gotowości wdrożeniowej, a także wyceny praw własności przemysłowej),
- zarządzania portfelem technologii,
- prowadzenia prac przedwdrożeniowych,
- wskazania Brokerów Innowacji pełniących rolę pośredników działających w określonych obszarach wiedzy, odpowiedzialnych za nawiązanie współpracy między środowiskiem naukowym a otoczeniem gospodarczym.



Fundusze Europejskie Inteligentny Rozwój

Rzeczpospolita Polska

INKUBATOR INNOWACYJNOŚCI 20

Unia Europejska Europejski Fundusz Rozwoju Regionalnego

SERDECZNIE ZAPRASZAMY NA DEMO DAY INNOWACJI

PREZENTACJA WYNIKÓW PRAC
PRZEDWDRÓŻENIOWYCH
INKUBATORA INNOWACYJNOŚCI 2.0
PIĘCIU KRAKOWSKICH UCZELNI

CZWARTEK, 20.02.2020, GODZINA 8:30-19:00
Sala Wystawowa, Auditorium Maximum,
Uniwersytet Jagielloński, ul. Krupnicza 33, Kraków.

- 8:30 - 09:30 Rejestracja i powitalna kawa
- 9:30 - 10:00 Powitanie gości
- 10:00 - 10:30 Wykład gościa specjalnego
- 11:00 - 13:30 Prezentacja projektów (dwie równoległe sesje)
- 14:00 - 15:00 Obiad
- 15:00 - 19:00 Research2Business: Indywidualne rozmowy i networking

AGH



25 spółek spin-off w AGH



Wprowadzenie na rynek urządzeń służących do bezinwazyjnego przeprowadzania analiz u osób ze zdiagnozowaną cukrzycą lub osób zagrożonych cukrzycą – stan przedcukrzycowy. Analiza bazuje na pomiarach stężenia wydychanego acetonu.



MIĘDZYNARODOWA OCHRONA PATENTOWA

PORADNIK DLA PRACOWNIKÓW AGH

OPRACOWANIE:
ADAM PAWŁOWSKI, RZECZNIK PATENTOWY

Projekt finansowany w ramach programu Ministra Nauki i Szkolnictwa Wyższego pod nazwą „Strategia Doskonałości – Uczelnia Badawcza” w latach 2018-2019. Nr Projektu 0001/SOU/2018/18. Kwota Finansowania: 1 000 000 zł.

SPIS TREŚCI

- | | | | |
|----|---|----|--|
| 03 | Międzynarodowy system ochrony patentowej | 14 | Procedura krajowa - inne kraje |
| 04 | Wynalazek - co można opatentować? | 16 | Przykład 1: procedura PL + US, DE - przebieg i koszty postępowania |
| 05 | Ochrona patentowa programów komputerowych | 18 | Przykład 2: procedura EP + US - przebieg i koszty postępowania |
| 06 | Strategia ochrony | 19 | Przykład 3: procedura PCT - przebieg i koszty postępowania |
| 08 | Procedura krajowa - Polska | | |
| 09 | Procedura krajowa - USA | | |
| 10 | Procedura regionalna - EPO | | |
| 12 | Procedura międzynarodowa - PCT | | |

O PORADNIKU

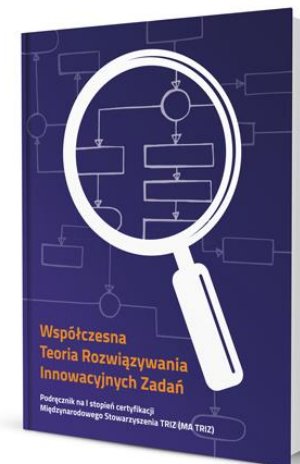
Niniejszy poradnik ma charakter praktycznego przewodnika po procedurach międzynarodowych. Celem poradnika jest zapoznanie czytelnika z podstawowymi rozwiązaniami dla rozeznania możliwości uzyskania ochrony na poziomie międzynarodowym. Należy pamiętać, że to skomplikowane i wymagające specjalistycznej wiedzy prawnej i technicznej procedury. Powinny być zatem ostatecznie realizowane w ścisłej współpracy z profesjonalistą – rzecznikiem patentowym. Niniejszy poradnik powinien jednak wprowadzić czytelników we wstępne procedury, aby współpraca na linii twórca – rzecznik patentowy odbywała się w atmosferze dobrego zrozumienia wzajemnych potrzeb i możliwości.

Warsztat Narzędzia wsparcia innowacyjności Ulga B+R, IP Box



Warsztaty z pitchowania
„Przygotowanie prezentacji pomysłu opartego
na technologii opracowanej w uczelni”

Certyfikowane warsztaty TRIZ
**Pragmatyczne innowacje na podstawie współczesnej
Teorii Rozwiązywania Innowacyjnych Zadań (TRIZ)**
Efektywne tworzenie innowacji według
usystematyzowanego i racjonalnego algorytmu
postępowania.





Warsztat „Zbuduj swój start-up”

strategiczne partnerstwo AGH – INNOAGH – InnoEnergy CE

Przeznaczone dla **osób budujących, zamierzających budować lub rozważających budowę własnej firmy start-up** w oparciu o posiadane wiedzę, technologię, umiejętności, wyniki badań w tym własność intelektualną uczelni.

Celem dostarczenie uczestnikom kompetencji menedżerskich i wiedzy pozwalających tworzyć oraz rozwijać nowe innowacyjne przedsięwzięcie biznesowe - wiedzy o zasadach i uwarunkowaniach niezbędnych do utworzenia akademickiego start-up, wprowadzenia go na rynek, pozyskania partnerów i finansowania tego procesu.



Rafał Szczepanik

Pracuj.pl Co-founder and ex-HR Manager, Investor, Traveller



Adam Pasternak

Grupa Lotos, Henkel, MAN Bus, Manager of Development Programs

STARTER
by InnoEnergy

Zbuduj swój start-up!

- własność intelektualna
- finanse i inwestycje
- sztuka prezentacji
- zarządzanie zespołem
- modele biznesowe
- strategie rynkowe

dowiedz się więcej na innoagh.pl

Partnerzy strategiczni: AGH, InnoEnergy, UNIWERSYTET JAGIELLOŃSKI W KRAKOWIE

Operator: INNOAGH

Pod patronatem: TECHSTARTUP

Studia podyplomowe

www.techstart.agh.edu.pl



AGH

TECHSTARTUP SCHOOL

PRZEDSIĘBIORCZOŚĆ TECHNOLOGICZNA

Studia Podyplomowe

www.techstart.agh.edu.pl

22 PRAKTYCZNE PRZEDMIOTY **8** MODUŁÓW TEMATYCZNYCH

24 GODZINY ENTREPRENEURSHIP LAB **180** GODZIN ZAJĘĆ



Zmniejsz (Ctrl+Minus)



AGH

TECHSTARTUP SCHOOL

PRZEDSIĘBIORCZOŚĆ TECHNOLOGICZNA

Studia Podyplomowe

www.techstart.agh.edu.pl

			
PROJEKTOWANIE BIZNESU	ZARZĄDZANIE STARTUPEM	PRAWO	FINANSE
			
ROZWÓJ KOMPETENCJI MENEDŻERSKICH	ROZWÓJ ORGANIZACJI	MARKETING I MEDIA RELATIONS	PRZEDSIĘBIORCZY LAB





Centrum Transferu Technologii AGH
al. Mickiewicza 30
30-059 Kraków

tel. +48 12 617 32 85, +48 12 423 35 62
e-mail: ctt@agh.edu.pl
www.ctt.agh.edu.pl



Krakowskie Centrum Innowacyjnych Technologii INNOAGH sp. z o.o.
ul. Czarnowiejska 36, lok. C5/017
30-054 Kraków

e-mail: biuro@innoagh.pl
www.innoagh.pl



